



Haqqımda

Satış və biznes inkişafı sahəsində B2C və B2B satış təcrübəsinə malik mütəxəssisəm. Müxtəlif vəzifələrdə çalışaraq müştəri davranışı, performansın ölçülməsi və komanda idarəçiliyi üzrə real praktiki bacarıqlar qazanmışam. Hazırda data analitika üzrə biliklərimi inkişaf etdirir və karyeramı bu sahədə qurmağı hədəfləyirəm. Analitik düşüncə, məlumatların işlənməsi və biznes üçün dəyər yaradan nəticələr çıxarmaq əsas güclü tərəflərimdir. Satış təcrübəmi data əsaslı yanaşma ilə birləşdirərək daha effektiv qərarverməyə töhfə verməyi qarşıma məqsəd qoymuşam. Data analitika sahəsində iş fərsətlərini dəyərləndirməyə açıqam.

Əlaqə



(+994 70) 560-85-18



LinkedIn



celilsukur2001@gmail.com



Abşeron rayonu, Saray qəsəbəsi,
Asəf Zeynallı küçəsi, 28

Dil Biliyi

Azərbaycan dili - ana dili
Türk dili - danışiq səviyyəsi
İngilis dili - ilkin yazı və danışiq

Bacarıqlar

- Microsoft 365 üzrə sərbəst istifadə bacarığı
- Power BI ilə dashboard hazırlama və reportlaşdırma
- Python ilə data təhlili və avtomatlaşdırma
- SQL – əsas sorğular, filtrasiya və data çıxarışı
- Excel – funksiyalar, Pivot Table, data təmizləmə və strukturlaşdırma
- Data təhlili və biznes insight-ların çıxarılması
- Problemlərin analitik həlli və qərarvermə
- B2C və B2B satış strategiyalarının tətbiqi
- Müştəri davranışı analizi və satış performansının ölçülməsi
- Komanda idarəçiliyi və hədəf yönümlü koordinasiya
- Effektiv ünsiyyət və prezentasiya bacarığı
- Zamanın idarə edilməsi və prioritetləşdirmə

Cəlil Şükürov

Təhsil

Azərbaycan Texniki Universiteti

2018 - 2022 / Bakalavr

Nəqliyyat və logistika

2023 - 2025/ Magistratura

Nəqliyyat və logistika (SABAH)

"Handex" MMC

24.10.2025 - 28.02.2026 (davam edir)

Data Analitika

İş Təcrübəsi

"PashaPay" MMC

Satış təmsilçisi

2023 / Aprel - Oktyabr

M10 təbiiqini müştərilərə təqdim edərək istifadəsini izah etmiş, yeni istifadəçilərin cəlb olunmasını təmin etmiş və təbiiqin bazarda yayılmasına aktiv töhfə vermişəm.

B2C satış üzrə komanda rəhbəri

2023 / Oktyabr - 2024 / Yanvar

Yüksək fərdi satış nəticələrim əsasında komanda rəhbəri vəzifəsinə yüksələrək satış komandasının idarə olunması və performansının artırılmasını təmin etmişəm.

Mikro partnyorlar (B2B) üzrə təcrübəçi

2024 / Yanvar - Oktyabr

Bir neçə şirkətlə, həmçinin kiçik sahibkarlarla danışıqlar apararaq yeni mikro partnyorların cəlb edilməsi və müqavilələrin bağlanması iştirak etmişəm.

Birbaşa satış üzrə Kiçik Mütəxəssis

2024 / Oktyabr - 2025 / Aprel

Partnyor şəbəkəsinin genişləndirilməsi istiqamətində aktiv fəaliyyət göstərərək yeni əməkdaşlıqların qurulmasına və satış həcminin artmasına töhfə vermişəm.

Birbaşa satış üzrə Mütəxəssis

2025 / Aprel - 2025 / Dekabr

Satış strategiyalarının icrasını təmin edərək partnyorlarla əlaqələrin inkişafına və birbaşa satış göstəricilərinin yüksəlməsinə nail olmuşam.

Sertifikatlar

1.PashaPay MMC (1-ci Dərəcəli)

"m10" məhsulunun effektivliyinin artırılması və yeni istifadəçilərin cəlb olunmasında göstərdiyi yüksək nəticələrinə görə Təltif edilir

2.GoogLe - Foundations: Data, Data, Everywhere

3.What is Data Science ?